



الجرد !

زملأونا الكرام أسعد الله أوقاتكم بكل خير؛

تكمُن أهمية الصيدلاني كمقدّم خدمة طبية و مستشار طبي لمجتمعنا كل في موقعه؛ سواء في الصيدليات الفردية الخاصة؛ أو سلاسل الصيدليات؛ صيدليات المستشفيات و في القطاع العام أو الخاص؛ و الأهم من هيك لا أحد يغفل قيمة الخدمة اللي بيقدّمها بوجوده كصمام أمان لصحة المجتمع ؛ خاصة باعطاء النصائح للمرضى عند صرف الأدوية؛ أو إكتشاف الملاحظات الهامة و التي قد تنقذ حياة مريض؛ عند طلبه الأدوية و التي قد تكون تتعارض مع حالته الصحية أو مع بعض الأدوية التي يستخدمها.

هاي الخدمة اللي بيقدّمها الصيدلي للمجتمع؛ في كثير من الأحيان من الممكن ان تأثر على إدارته للمؤسسة الصيدلانية و أرباحها؛ و خاصة إذا كان صاحب الصيدلية هو نفسه الذي يقوم بالدور الكامل فيها؛ فلديه الكثير من المهام الملقاه على عاتقه في هذه الحالة !!!
من هذا المنطلق؛ و زي ما بتعرفوا حرصنا في نيروخ فارما و منصتها الإلكترونية نيروخ كليك على إثراء المحتوى الصيدلاني في السوشيال ميديا سواء الطبي؛ أو التسويقي؛ و حتى التجاري و إعطاء الخدمات و النصائح لزملأونا الصيادلة في مختلف القطاعات.
اليوم رح نقدّم محتوى يعتبر الهم الأكبر لكل صيدلي!!
إنه الجرد !

وللتذكير بمنصة نيروخ كليك اللي هيّه أول منصة إلكترونية شاملة لشركة أدوية في السوق الأردني؛ فخورين اليوم إنه منصة نيروخ كليك تم تسجيل حوالي نصف صيدليات المملكة فيها؛ و منشجع الزملاء اللي لسه ما سجلوا انهم يستفيدوا من الخدمات الشاملة ، و العروض المميزة اللي منقدها من خلال المنصة؛ عن طريق رابط سجل الآن الموجود على الصفحة الرئيسية سواء بالموقع الإلكتروني او التطبيق www.nairoukhclick.com ، و رح نقوم بدورنا بتفعيل الحساب الكم لحتى تستفيدوا من جميع خدماتنا الإلكترونية.

محتوى الجرد رح نقدّمه اليوم بالتعاون مع شركة إليت للخدمات الصيدلانية

شركة إليت بتقدّم خدمات متعددة مثل الخدمات المالية و المحاسبية؛ دراسات تطوير و إدارة الصيدليات للصيدليات الفردية و السلاسل منذ أكثر من 0 سنوات؛ و عنوانها رح يظهر على الشاشة وبامكانكم تتواصلوا معهم و ممكن تحكولهم إنه سمعتوا عنهم من فيديو نيروخ كليك عشان يتوصّوا فيكم !!

المحتوى عبارة عن حلقتين:

الحلقة الأولى رح نسرد فيها أهم المحاور اللي بتهم الصيدلي بالجرد؛ عن طريق أسئلة لزران و الفيديو الثاني رح يكون فيديو واقعي مع شرح لعملية الجرد
تابعونا !

و منرحب بزملأونا الكرام بكل استفساراتهم و اقتراحاتهم و أسئلتهم من خلال التعليق على الفيديوهات بصفتنا عالفيس بوك .



- مرحبا رزان؛ بدايةً ممكن تعطينا لمحة عن شركة إيليت للخدمات الصيدلانية :

- أهلاً فيكم؛ بدايةً نتقدم بالشكر لنيروخ فارما و نيروخ كليك على هذه المبادرة المهمة لكل صيدلية وكلمة بسيطة: شركة إيليت بتقدم خدمات متعددة مثل الخدمات المالية و المحاسبية دراسات تطوير و إدارة الصيدليات للصيديات الفردية و السلاسل منذ أكثر من 0 سنوات و هي الشركة الوحيدة المرخصة في الأردن للقيام بهذه الخدمات للقطاع الصيدلاني و منرحب باستفسارات و اتصالات الصيدليات بأي وقت.

- أول و أهم سؤال: شو هيه أهمية الجرد للصيدلية و فوائده ؟

أهمية الجرد

لا يمكن لأي صيدلية أو مؤسسة ان تعرف موقفها المالي الدقيق بدون جرد صحيح لاذق القرار بالوقت المناسب حيث تعتبر البضاعة في الصيدلية الركن الاساسي لتقديم الخدمة المتكاملة في الوقت والمكان الصحيح وتاليا اهم النقاط التي تعبر عن اهمية الجرد السنوي للصيدلية وفوائدها:

1. الخطوة الاولى للسير بالطريق الصحيح لمعرفة معدّل دوران الأصناف؛ حالة الصيدلية من الربح والخسارة و تحديد مصادرها و العوامل المؤثرة بها؛ و إعداد القوائم المالية للمؤسسة P&L statement و معرفة الموقف المالي للصيدلية من نمو أو تراجع و احتساب الضريبة و الزكاة أيضاً التي لا يمكن أن تتم بدون الجرد الصحيح و السليم.
2. عملية الجرد تعزز إتخاذ القرارات السليمة و بالوقت المناسب؛ و تحدّد الفاقد من البضاعة لاسباب متعدده والتي تتطلب منا تعزيز عمليات الرقابة او اجراء تغييرات جذرية في ترتيب الصيدلية للمحافظة على البضاعة من السرقة او التلف.
3. معرفة كميات البضاعة الفعلية في الصيدلية وهل تتناسب مع حجم المبيعات ؟ مما يساعد على تقليل البضاعة ذات الحركة القليلة وتعزيز السيولة النقدية للصيدلية من تحريك البضاعة الراكدة و القريبة الإنتهاء والتخلص منها بموجب الـ (FIFO First In First Out) (الوارد اولاً صادر اولاً) أو نظام الـ (الأقرب بتاريخ الإنتهاء صادر أولاً) و الذي يعتبر ذات درجة أمان أعلى (FEFO First Expire First out) و يتم ترتيب الأصناف على الرفوف و بالمخازن باتباع نفس الطريقة.
4. حصر البضاعة المنتهية الصلاحية و التوافق ومعرفة من منها يمكن للوكلاء اعادتها او استبدالها ببضاعة سريعة الحركة مما يعزز من تدوير البضاعة الراكدة وتوفير سيولة للصيدلية والحد من الخسائر.
5. مطابقة كميات البضاعة الموجودة في الجرد بالكميات الموجودة على الكمبيوتر وتصحيح اخطاء الجرد والتي تعزز معرفة الكميات والنواقص بسهولة لتعزيز المخزون دون انقطاع.
6. طباعة باركود جديد للبضاعة التي ليس لها بار كود أو عليها بار كود قديم.



- طيب إيش هي أنواع الجرد ؟

في نوعين من الجرد يمكن اعتمادهم في النظام المالي المستخدم؛ - نظام الجرد الدوري و نظام الجرد المستمر؛ واتباع اي نظام من هذه الانظمة لا يغنيانا عن عملية الجرد السنوي الفعلي المتعارف عليه اللي هو مطابقة النظام المالي (system الصيدلية) مع الكميات الفعلية الموجودة لدينا. و كتعريف :

- 1 - الجرد الدوري : هذا النظام الشائع في اغلب الصيدليات والذي يقوم بمعرفة قيمة الارباج والخسائر الحقيقية نهاية السنة المالية (وهو على الأغلب نهاية العام 31/12) بعد عمليات الجرد ومطابقتها على النظام المالي واصدار قائمة الارباج والخسائر بعد مطابقة المخزون على ارض الواقع و بطريقة لمعرفة قيمتها ولا يمكن معرفة قيمة المخزون خلال العام إلا بإجراء الجرد.
- 2 - الجرد المستمر : توفر الانظمة المالية المحاسبية طريقة الجرد المستمر والذي يوفر خاصية معرفة الربح او الخسارة (قائمة الارباج والخسائر) في اي وقت خلال السنة المالية دون الانتظار لنهاية السنة المالية للقيام بعملية الجرد ومطابقة قيمة بضاعة نهاية السنة مع قيمتها و مقارنتها مع النظام المالي المحاسبي.

- طيب نوقف بيع أثناء الجرد ؟

يفضل نعمل الجرد يوم عطلة الصيدلية إذا أمكن؛ بالإضافة إلى أنه يمكن عمل الجرد بالطرق الحديثة بدون ما نوقف عملية البيع؛ و شركتنا بتدعم هاد النظام .

- طب كيف؟؟ نبيع و احنا عم نجرّد ؟

أفضل الطرق التي تساعدنا بالسيطرة على الجرد والخروج بقوائم جرد صحيحة دون اغلاق الصيدلية ما يلي:

- 1 - منسحب كشف المواد المتوفرة في الصيدلية يوم 31/12
- 2 - منسجل جميع مبيعات يوم 31/12 مثل اي يوم طبيعي
- 3 - عند انتهاء الجرد يوم 31/12 منسحب كشف جرد جديد ليوم 31/12 ورج نلاحظ بان قيمته المالية انخفضت عن كشف جرد 31/12 نتيجة عمليات البيع واذا امتدت عملية الجرد لأكثر من يوم منعزل نفس الخطوات اللي حكيناها حتى ننتهي من الجرد و منعزل عمليات الجرد بعدها اذا وجد اي اختلاف.

- طيب مين اللي يعمل الجرد ؟

يفضّل إنه اللي يقوم بالجرّد يكون شخص ثالث محايد؛ و يكون عنده الخبرة المناسبة للقيام بالجرّد بطريقة صحيحة و سليمة؛ يعني:

- 1 - ممكن نسلم المهمة لشركة متخصصة مثل شركة إيليت للخدمات الصيدلانية و نذكر هنا إنه شركة إيليت هي الشركة الوحيدة من نوعها في الأردن؛ المرخصة للقيام بأعمال مثل هذه الخدمات



للصيدليات؛ و لديها كوادر محترفة و متخصصة؛ كادر متخصص لجرد الأدوية؛ و كادر آخر مدّرب على جرد باقي الأصناف مثل Cosmetics , و غيرها.
2 - ممكن نفوض طرف ثالث من الزملاء أو صديق مثلاً ؛ أو ممكن مجموعة من الصيدليات يتعاونوا مع بعض و يشكلوا مجموعة و لجان لجرد لصيدلياتهم.
و منأكد إنه لازم يكون في خطوتين من خلال لجنتين: اللجنة الأولى تقوم بالعد(Counting) إما ورقياً أو على برنامج الصيدلية؛ و اللجنة الثانية للتدقيق (Auditing) على عمليات الجرد.
و الفرق يتم تحديده ليتم اتخاذ القرار المناسب من قبل إدارة الصيدلية .

ما هو المطلوب الأساسي من نتائج عملية الجرد ؟

المطلوب الأساسي من نتائج عملية الجرد احتساب قيمة الرصيد المتوفر من البضائع (Closing Stock)؛ و ذلك لتحضير قوائم الربح و الخسارة P&L من خلال اتباع الخطوات التالية:
- Opening Stock الرصيد الإفتتاحي بداية العام و قيمته.
- Purchases قيمة فواتير المشتريات خلال العام.
- Closing Stock رصيد الجرد نهاية العام و قيمته.

أ : قيمة رصيد بداية العام (سعر التكلفة) مثال
100,000 JOD

ب : قيمة الطلبات الواردة للصيدلية " كلفة المشتريات "
410,000 JOD

ج : قيمة الرصيد المتبقي في نهاية عام الجرد (سعر التكلفة)
120,000 JOD

كلفة البضاعة المباعة = المشتريات +رصيد المخزون بداية المدة - رصيد المخزون نهاية المدة

$$410,000 + 100,000 - 120,000 = 390,000$$

الربح الإجمالي = قيمة المبيعات -كلفة البضاعة المباعة
500,000 - 390,000 = 110,000 JOD

صافي الربح = الربح الإجمالي - المصاريف
110,000 - 58,978 = 51,022 JOD

مثال على قائمة الربح و الخسارة لصيدلية :
(يمكن تحميل الملف بصيغة إكسل من صفحة Click Articles على موقع www.nairoukhclick.com)

صيدلية			
قائمة الربح والخسارة			
كما هي في تاريخ 2021-12-31			
	القيمة بالدينار	القيمة بالدينار	%
المبيعات		500,000	
كلفة البضاعة المباعة			
رصيد المخزون بداية المدة	100,000		
المشتريات	410,000		
رصيد المخزون نهاية المدة	120,000		
كلفة البضاعة المباعة		390,000	78%
مجمّل الربح		110,000	22%
المصاريف الإدارية			
مصرف الرواتب والضمان الاجتماعي	24,678		
مصرف الإيجار	30,000		
مصرف رخصة المهن	500		
مصرف التأمين ضد الحريق	1,700		
مصرف الكهرباء والمياه	1,800		
مصرف الهاتف	300		
إجمالي المصاريف الإدارية		58,978	12%
صافي الربح قبل الضريبة		51,022	10%
ضريبة الدخل		5,756	
صافي الربح بعد الضريبة		45,267	9%



أهم النصائح و الإرشادات للصيدلي لانجاح عملية الجرد ؟

- 1 - المحافظة على ترتيب الصيدلية اولا باول و حسب نظام FIFO/ FEFO.
- 2 - اخراج واستبعاد المواد المنتهية الصلاحية من رفوف الصيدلية واستبدالها اولا باول.
- 3 - بدء عملية الجرد للاصناف المتواجدة على الرفوف قبل الاصناف المخزنة في المخزن.
- 4 - انتهاء اي متعلقات مع مستودعات الادوية والوكلاء من مستلمات و مردودات و غيرها قبل البدء بعملية الجرد.
- 5 - تخزين الادوية والمستلزمات باماكن يسهل الوصول اليها او ان تكون واضحة للشخص الذي يجرد.

الخاتمة :

عملية الجرد السليم و الصحيح بشكل دوري او سنوي تعتبر من أهم مؤشرات وعوامل النجاح لإدارة الصيدلية؛ والتي تضمن الإستمرارية في تحقيق الأرباح وفي تطوير العمل وانجاحه؛ حيث تعتبر عمليات الجرد على الصيدلية ذات إنعكاس مالي بالمعنى النهائي؛ والذي يحدد مصير الصيدلية والى أي إتجاه ستذهب إليه؛ من تحقيق أرباح وتطوير او تراجع واغلاق لا سمح الله.

والنتائج النهائية السنوية لعمليات الجرد ما هي الا جزء من منظومة متكاملة؛ تعبر عن التطور المؤسسي من سنة الى اخرى وهي من المساعدات الاساسية في تحسين وتطوير العمل وما يترتب عليها من تحليل ومراجعة فهي مؤشر قوي لاتخاذ القرار المبني على عدة عوامل: من اهمها تحقيق الربح؛ وخفض عوامل الخسارة.

تابعونا في الجزء الثاني

مع العلم إنه بإمكانكم تحميل محتوى الفيديو كاملاً كتابياً بالإضافة إلى المرفقات من قائمة الجرد و ملف قائمة الربح و الخسارة P&L من منصة نيروخ كليك صفحة [www.Nairoukhclick.com/Click articles](http://www.Nairoukhclick.com/Click%20articles)

نيروخ فارما ..

نرتقي بخدمتكم ..

سجل الآن

www.nairoukhclick.com

معلومات الإتصال :

عمان الأردن - أول طريق المطار مقابل مسجد أبو عيشة

عمارة رقم 7 ط 2

هاتف: 0797355221

Razan@elite-stocktaking.com

Www.elite-stocktaking.com

هذا المحتوى بالتعاون مع
شركة إبيت (النخبة) للخدمات الصيدلانية

